

百姓直通车眼镜超市太阳镜盛装来袭

三大品牌太阳镜感恩回馈,满就送活动让您“炫彩一夏”

本报讯(记者刘琼)兰州眼镜零售史绝对空前启后的知名品牌太阳镜促销盛典即将盛装启幕!昨日,记者从全国连锁上海万视·兰州百姓直通车眼镜超市获悉,从4月26日起到6月26日期间,该店旗下的6家分店将同步启动名为“你的色彩你做主——暴龙、陌森、海伦凯勒三大品牌太阳镜感恩回馈季”活动。这个夏天,如果您不去兰州百姓直通车眼镜超市配戴您心仪的知名品牌太阳镜,那么,您就绝对落伍了!



百姓直通车眼镜 引领太阳镜消费新潮流

“我们早就盼望着百姓直通车眼镜超市早点做活动了!”昨日下午,家住七里河的李女士急切向全国连锁兰州百姓直通车眼镜超市打进咨询电话询问即将到来的“五一”期间的优惠促销活动时,表示出这样迫切的心情。

这次活动集结了目前国内太阳镜销量最高的暴龙、陌森、海伦凯勒这三大品牌。

高品质、低价格,将力掀这个夏天的太阳镜消费新潮流!当天,当李女士听到百姓直通车眼镜超市将开展“你的色彩你做主——暴龙、陌森、海伦凯勒三大品牌太阳镜感恩回馈季”活动时,她说,节日期间,将约上邻居一同前往百姓直通车眼镜超市西关店选购一副物超所值的大牌太阳镜。

厂商大让利 消费者喜上眉梢

“五一”期间,兰州的许多眼镜店的促销可谓五花八门,几乎家家有,每家都在搞促销。不过,市民在走访这些正在开展活动的一些大店时却发现,其实,这些店的眼镜价格即使在活动开展时,仍然显得有点高。此外,不少顾客却意外发现,兰州百姓直通车眼镜超市即将开展“你的色彩你做主”眼镜厂商大让利活动却让一直喜爱百姓直通车眼镜的老顾客喜上眉梢。

兰州百姓直通车眼镜超市的有关负责人介绍说,这次活动,从4月26日起到6月26日结束。感恩回馈季期间,除了暴龙、陌森、

海伦凯勒三大品牌太阳镜有惊爆满就送活动外,其他的太阳镜也有系列活动跟进。

全国超低价 简直就是白送

以前,我们戴太阳镜仅仅是为了遮阳,而现在,在百姓直通车眼镜超市新潮流的引领下,戴近视镜的市民,也可以轻松佩戴太阳镜了!

“兰州百姓直通车眼镜超市太阳镜价格本身就很低了,在该店内,一副暴龙太阳镜仅售430元,陌森太阳镜仅售380元,海伦凯勒太阳镜仅售378元。这个价格绝对是全国超低价。在此基础上,还要免费送价值320元大基弯染色片一副,简直就是白送!而免费赠送的大基弯染色片也适合戴近视镜近视消费者的需要。”上海万视光学的责任介绍说。据了解,该活动由于暴龙、陌森、海伦凯勒活动期间敞开供应,在兰州市还是第一次,所以,提醒市民:购买知名品牌太阳镜宜早不宜迟,可到百姓直通车眼镜超市在兰州市的6家分店就近选购!

暴龙、陌森、海伦凯勒三大品牌太阳镜感恩回馈

- 1.购价值430元的暴龙太阳镜一副,免费送价值320元大基弯染色片一副;
 - 2.购价值380元的陌森太阳镜一副,免费送价值320元大基弯染色片一副;
 - 3.购价值378元的海伦凯勒太阳镜一副,免费送价值320元大基弯染色片一副;
- (注:此次参加活动的镜片为价值320大基弯染色片,镜片光度范围为:单光:(-0.00至-8.00)散光:(-0.00至-6.00)(-0.50至-2.00)超出光度范围镜片订制,不参加活动。(活动时间:4月26日——6月26日)

押宝“五一” 家电价格战烽烟再起

家电卖场“赤裸肉搏” 市场均价7折抄底

最早开启促销的是国美。昨日,国美宣布开始在全国各大门店展开“全民见证真低价——五一超级黄金周”活动。活动期间,国美将释放大量低价产品,并承诺在与消费者约定的时间内到货。据国美市场部相关负责人介绍,此次大促,大部分商品均价将在7折左右。

另一方面,苏宁也宣布,将于25日全面启动五一黄金周的销售大幕。值得注意的是,此次苏宁将一改往日“0元购”等力度虽大,但略显复杂的促销形式,直接进行传统家电满额即送净水设备活动。而为了最大限度地拉动销量,苏宁更是已经通过苏宁易购和客户端,提前发放了20亿的“云券”。

而在本土卖场国芳家电方面,其早在上周就已经积极备货,抢占五一市场。国芳家电相关负责人告诉记者:“每年五一都是各品牌拼抢销量的最佳时间,今年根据市场需求,我们还将开展净水设备专场特卖。”

电商搅局“价格战” 降价20%与卖场正面交锋

与往年电商促销期多集中在“双11”和“双12”不同,今年,几乎所有电商平台也都加入到了这场五一大战中。而其中,以家电为代表的产品更是低价闹市,与卖场正面交锋。

昨日,记者就登录京东了解到,京东此次将投入5亿促销资源迎战五一。其中,家电区内的促销包括各大一线品牌。而在库巴、亚马逊、易讯等电商平台,其至少有2万件3C数码、家电产品的价格降幅将达到20%以上。

“电商不约而同地选在‘五一’促销,并不是拍脑门决定的。因为这几年以来,传统商业在进行促销的时候,有很多消费者都会进行网上比价然后再进行购买。所以对于电商来说,也是看到了市场需求才乘势而为。”一位多年从事家电销售的业内人士如是说。但其也表示,在如此背景下,对于电商来说,提升诚信和提高物流配送服务仍是他们的当务之急。

大打服务牌 无理由退货期等成吸客新手段

家电行业因为品类原因,很难像商场一样靠品牌吸引顾客。因此,几乎每年商家们都会用一些新的促销手段吸引消费者眼球。而今年,无理由退货期成为了各卖场和厂商吸引消费者的新手段。

记者了解到,在新《消法》关于网购7天无理由退换货的要求上,苏宁、国美都已经实现15天无理由退货,京东昨日更是推出30天无理由退货。在此基础上,店商苏宁的附加值是线上线下的融合,国美则宣布只要消费超过500元,便可凭当天打车发票获得最高价值50元的打车补贴。

“如今家电的价格已经透明化了,简单的体验式大家也都有。所以每每到了销售旺季,就是拼销售人员现场服务和售后渠道的时候。”苏宁市场部相关负责人告诉记者,纵观近年商家们在服务质量上做出的努力,延长无理由退货期无疑是其中很重要的一项。

本报记者 刘琼

随着“五一”临近,金城各家电卖场早已按捺不住准备开打家电大战。23日记者走访市场了解到,苏宁、国美、国芳等家电卖场相继宣布将投入大量资源到“五一”促销中。而与往年不同,今年各大电商也早早打响了五一抢滩促销的第一枪。线上线下的齐齐发力,也让一场家电价格战烽火再起。



“五一”重磅来袭 大雁手机城刷新底价 百万好礼来就送



每年的“五一”长假,都是手机行业冲刺销量的一个重要节点。眼下假期未到,兰州大雁手机城便联手众手机厂商、卖场纷纷让利,整合丰富促销资源,在全市范围内掀起一场大规模的手机促销盛宴。

日前记者从兰州大雁手机城方面了解到,今年五一大雁手机城将再次以低价掀起一场豪情回馈活动。4月28日——5月4日,市内大雁手机城各大门店将有购机送千元话费、指定机型买一送一、4核5寸大屏智能机699元限时抢购等活动相继绽放。与此同时,为了最大程度地回馈金城的消费者,大雁手机城还将开展购机幸运赢大奖、购机送大雁手机城VIP卡,攒积分拿好礼等活动。

据大雁手机城相关负责人介绍,此次他们投入了大量的促销资源,并同各手机厂商、运营商紧密合作,争取到不少独家优惠资源来回馈消费者。因此,无论从产品价格优惠还是礼品回馈上,都将是力度最大的一次。大雁手机城将会突破以往让利底线,其中数万台百元智能手机将提前开闸,超低价呈献。同时购买不同品牌不同型号的手机产品还有机会获得丰厚礼品。

(刘琼)