



100 辆印有“西固欢迎您”字样的淡蓝色出租车上路运营,标志着西固区域出租车正式投入试运行。

出租车起步价为 6 元 /2 公里,比“黑车”价格便宜了 1 元,这种价格优势能否逼退营运数年的“黑车”尚需时间来检验,但是短短数日西固“黑车”显著减少却是事实。

而对已经习惯了搭乘“黑车”出行的西固居民来说,突然消失的“黑车”也让他们五味杂陈。

■文 / 图 本报记者 邱瑾玉



西固区域出租车运营。

“黑车”谢幕，西固城运市场的“角力”

1 变化

赵勇亮最近一直在上夜班,从零点到早上 8 时 30 分,回家的路上顺便吃一碗牛肉面,到家就闷头睡觉。因此,当 3 月 28 日这天上午 100 辆印有“西固欢迎您”字样的淡蓝色出租车分别从西固公园、43 路深沟桥终点、石化广场、西固北站、公交西固枢纽站依次出发的时候,赵勇亮还在睡梦中。

63 岁的谢良才住在西固公园附近,从工厂退休后,一直保持着晨练的习惯,只是徒步行走,向东走过十一街十二街,然后再爬西固公园后面的元鼎山,早晚锻炼不少于两个小时。3 月 28 日上午 8 时左右,关闭整修的西固公园前,20 辆区域出租车一溜排开,谢良才赶上了发车仪式。4 月 5 日上午,谢良才说,八九天前的发车仪式上,他坐上去试了试,顺便了解了一下出租车的价格,觉得还不错。

“区域出租车”将在深沟桥以西的西固区域内运行,不允许跨区域经营,从一开始“区域出租车”就试图以西固“黑车”终结者的角色亮相,起步价 2 公里 6 元直接挑战 7 元的“黑车”。西固区域出租车具有 GPS 卫星定位、导航系统和视频监控功能,可进行实时定位监控、车辆图片抓拍、收发短信、应急报警、超速报警、电话预约、地图导航,在乘客无法提供车号、票据的情况下,监管部门可根据乘车时间、主要经过路段等信息,通过 GPS 系统调取相关营运数据进行核实,确保乘客利益。这一切都让习惯了日常出行乘坐“黑车”的谢良才感到新鲜。

4 月 6 日下午,赵勇亮说:“一出小区大门,平常溜马路排队等人的‘黑车’一辆也不见。”

4 月 3 日下午,正在西固城工商银行附近执勤的一名交警说:“这几天‘黑车’少了,道路也畅通多了。”据这位交警透露,几年前西固交警部门就参与起草了一份报告,针对西固“黑车”泛滥的情况提出了降低出租车运价,试图用“良币驱逐劣币”。

直到当晚上了班,赵勇亮才听同事们说起这天是西固“区域出租车”上路营运的第一天,好多“黑车”都没敢出来。但“区域出租车”又没法在短时间之内填补“黑车”突然消失后的出行空白,赵勇亮沿途没有拦到一辆出租车,只好步行 30 多分钟去父母家里骑摩托车办事去了。

“黑车”在西固由来已久,但是形成势头在 2008 年前后。土生土长的西固人赵勇亮记得,那一年的春节前后,兰州持续下大雪,出门坐车殊为不易。赵勇亮有几个朋友是跑“黑车”的,一次闲聊,朋友无意之间说起,过年这几天跑了一万多块钱。

“红利”让很多人开始对跑“黑车”蠢蠢欲动,在赵勇亮朋友的印象中,2008 年之后来自永登、秦王川等地的人,从二手车市场上低价购进一些车况极差的车辆,陆续进入西固“黑车”营运市场。赵勇亮回忆自那以后,西固满大街都是“黑车”。

西固的“黑车”生意当时火到什么程度?赵勇亮举了个例子,他有一个朋友拿到驾照不久,自己没有买车,去汽车租赁公司 100 元租一辆车,随便上路跑跑,两三百元到手了。

赵勇亮有一次和一个从厂里下岗的“黑

从某种意义上讲,“黑车”已经深度介入了西固居民的生活中,在一个城区面积小、人口集中的熟人社会,“黑车”与乘客俨然形成了一种彼此信任的关系。

为什么选择“黑车”?赵熙给出了自己的态度,“都是三年以内的私家车,最次的也车容车貌整洁;第二是态度好,没见过拒载的,说话都很和气;第三是价钱公道,说好地方开过去,要价基本都是在出租车打表价格 2—3 元误差之内,最重要的是堵车厉害的地方,不用担心车子不动计价器还在那瞎跳;第四是随叫随到,约好时间地点,他会过来准时接你。”

“现在只要出门用车,首先想到的就是‘黑车’,我的手机里存了四五个跑‘黑车’司机的电话,每次用车直接一个电话准时就在楼底下等着了。”土生土长的西固人王维红说,“虽然现在身边不少朋友都有车了,但是请朋友帮忙总是要欠人情的。”春节后,王维红送女儿去机场,他直接就叫了“黑车”,来去总共 150 元,方便又省事。

3 月 28 日以后,李群再也没有见过朱奇玉在小区门口趴活,但是朱奇玉还是会在早上约定的时间来接孩子们上学,之后,朱奇玉会驾车去偏僻一些的地方拉活,更多时候他会在家里休息休息。朱奇玉在过去的七

2 “黑车”

车”司机聊天,靠着“黑车”的收入他把儿子送进了民航飞行学院学习,现在儿子在国外一家航空公司做地勤工作。

在很长时间里,西固的“黑车”都是 5 元,在当时正规的出租车起步价是 7 元。赵勇亮认为“黑车”逐渐得势靠的就是这 2 元的价差。赵勇亮对西固很熟悉,他介绍说,西固和兰州其他的城区都不一样,这里居民区集中,商贸服务业也集中在西固城,花 5 元钱,“黑车”可以把你送到任何你想去的地方。因为这个原因,一位曾经在西固城跑过出租车的师傅说他们根本拼不过这里的“黑车”,在“黑车”面前,此前和兰州市城关区等保持同样运营价格的出租车完全没有了竞争力。

除此之外,出租车行业“拒载”的行为在当时的西固也很常见。赵勇亮的妻子说,每次从西固城购物出来,本来想搭个出租车

3 关系

西固区十一街十二街近年来已经形成了几个比较大的居住社区,李群就住在这里。李群说:“出了门,‘黑车’就停在路边,你要做的就是随手拉开一辆看上去还算顺眼的车门坐进去。”

李群不是西固人,七年前她从城关区红山根一处铁路系统所属的小区嫁到了这里,她自己在铁路系统工作,丈夫是石化系统的一名普通的工人,这份工作让西固很多人的生活表完全围绕着手工作表而展开。两人的收入不错,但是一直没有买车,他们说因为有“黑车”很方便。

李群和丈夫有一个漂亮可爱的女儿,正在上小学二年级。倒班制的工作表让李群夫妇没有时间按时接送女儿,李群和小区里的另外三名母亲联合起来,固定让一辆“黑车”接送孩子上下学。李群说如果坐公交车,从小区走出去差不多五六分钟,走到公交车站等车就又是半个小时,如果遇上堵车就更没准头了。李群现在只需要每天把孩子送到小区门口,每个孩子给 2 元钱,“黑车”司机

4 态度

年时间里,遇到了很多次市、区相关部门组织的“打击”黑车的行动,在他看来每次都是“一阵风”,过了风头,大家就又跑起来了,因为政府总不能看着老百姓出行没车可坐吧。

但是这一次让朱奇玉有点担心了,因为现在新投放的“区域出租车”起步价已经调整到了 2 公里 6 元,和 7 元的“黑车”相比有了一定的价格优势,他开始担忧“区域出租车”会像当初“黑车”用价格优势挤出出租车一样淘汰他们这些“黑车”。

4 月 6 日上午,“黑车”司机刘冠“躲”在寺儿沟一居民小区后门趴活。刘冠家住七里河文化宫,这名 50 多岁的男子在西固跑“黑车”也有四五年时间了。3 月 28 日以后,刘冠的生意也淡了不少,他现在更愿意拉一些从西固去市里的乘客。因为西固“区域出租车”将在深沟桥以西的西固区域内运行,不允许跨区域经营,精明的刘冠抓住了这个机会。

的,可出租车司机一看见大包小包的就不愿意了,相反,“黑车”司机会上车帮你把东西放到后备箱。

在西固城区功能区布局和“黑车”服务“优势”的挤压下,一些有正规运营手续的出租车开始逐渐被“黑车”挤出了西固的大街小巷。本就稀缺的出租车逐渐离开西固,再加上西固公交线路少,而且多在干道运行为主也助长了西固“黑车”的势头。

以赵勇亮居住的十二街为例,这里去西固城只有一条 43 路公交车线路,每次乘车至少等待十几二十分钟,而且车上人异常拥挤。赵勇亮的妻子说若碰上出行高峰,“43 路公交车在这里连车门都开不开。”

在这种情况下,“黑车”有了潜力巨大的市场。不完全统计,西固区现有非法营运车辆超过了 2000 辆。

把孩子安全地送到学校,并看着他们进了校门才会离开。

朱奇玉是一名“黑车”司机,干这个活已经七年了,从最早的二手吉利汽车换成了现在的桑塔纳 2000 型汽车,他的车每天都会停在李群居住的小区门口排队。只要朱奇玉的车在,李群不会选择别人的车,和朱奇玉熟悉了,李群也慢慢了解了“黑车”这个行业的一些规则。比如西固所有的“黑车”都会遵从这个行业的潜规则,在小区门口趴活,必须按照顺序。

李群后来就把自己的女儿交由朱奇玉每天接送上下学。李群慢慢也对朱奇玉和他的家庭有了更多的了解。

朱奇玉十多年前和妻子从临洮县来兰州打工,开着一台微货车跑运输,妻子一直在一个家属区看车棚,照顾孩子上学。直到 2007 年,朱奇玉在朋友的指点下开起了“黑车”。现在朱奇玉靠着“黑车”供着一个高中生和一个初中生,还在西固买了一套面积中等的二手房。

这些日子,在某部网络论坛上,一个关于在“区域出租车”和传统“黑车”你更愿意选择哪个的调查正在开展。赵勇亮说看了一下,大部分人们现在开始倾向于乘坐“区域出租车”。但是不少跟帖也提出了自己的看法,比如现在“区域出租车”是 2 公里起步 6 元,超出起步价里程后的租价为 1.40 元 / 车·公里,大部分居民希望起步价能够调整为 2.5 公里 6 元,这样才可以有效挤掉“黑车”的生存空间;再有就是希望“拒载”的事情再也不要发生。

“黑车”即将谢幕,赵勇亮说,对“黑车”他现在是“见着了骂,不见了想”。其实这也代表了很多西固居民对“黑车”的感情,“真的是又爱又恨,爱它是因为它真的方便了咱们广大的西固百姓,恨它是因为黑车司机素质真的是参差不齐,野蛮驾驶、闯红灯等等。”(文中所涉人物均为化名)